

Mots clés : ERP, industrie, progiciel, clients, cloud, solutions industrielles, entreprise, innovation, ingénierie, ETI, industrie...

Communiqué de presse

Et si les entreprises exploitaient enfin la valeur de leurs données ?

Retour d'expérience de la société REP International

Paris, le 15 septembre 2022

La plupart des entreprises se sentent démunies lorsqu'il s'agit de comprendre la valeur des données dont elles disposent. Souvent disponibles en masse, celles-ci sont très rarement organisées et encore moins utilisées à bon escient. Pourtant, derrière ces données mal gérées se cache souvent un potentiel insoupçonné. L'analyse et la gestion des données sont devenues essentielles au pilotage de chaque entreprise pour faire face aux pénuries de matières premières, ou encore aux variations des coûts et de la demande par exemple.

Confrontée à cette problématique la société REP International a fait appel à Forterro et son ERP Sylob pour comprendre et exploiter ses données de manière optimale.

L'importance des données

Avec l'essor des solutions digitales, la donnée est devenue l'une des préoccupations principales des entreprises. Dans un monde connecté où le travail à distance ne cesse de croître, l'unicité et la centralisation des données sont une condition sine qua non à leur exploitation. Une entreprise qui connaît la valeur de ses données et les exploite correctement est en mesure d'anticiper les variations de la demande et d'adapter sa production en fonction pour rester compétitive, notamment face à la concurrence des sociétés asiatiques.

L'industrie : un marché qui sous-exploite ses données

Sans aller jusqu'à parler de Big Data, les volumes de données dans une entreprise industrielle peuvent vite devenir importants dès lors que celle-ci entame une démarche de digitalisation des processus et de l'atelier.

Post crise du COVID-19 et suite à l'arrêt de certaines chaînes de production pendant plusieurs mois, de nombreuses entreprises industrielles ont dû faire face à une reprise de la demande accrue. Les sociétés qui n'exploitaient pas suffisamment leurs données se sont vite retrouvées submergées par cette forte reprise d'activité et n'ont pas pu s'adapter à temps ou efficacement.

Un partenariat pour se convertir à la donnée

D'autres entreprises industrielles ont en revanche bien compris l'importance d'une gestion efficace de leurs données et la nécessité de s'équiper d'une solution ERP. C'est le cas de **REP International**, leader sur le marché des presses à injection de caoutchouc, qui a fait appel à **Forterro** et à l'**ERP Sylob** pour structurer et piloter son activité. Un changement de système qui a impliqué le transfert d'un volume de données important et qui s'est opéré sans arrêt de la chaîne de production, en toute transparence pour les clients de l'entreprise.

Hervé Revel, Directeur Général Adjoint de REP International se rappelle : « L'outil que nous utilisions était obsolète et manquait cruellement de souplesse. Nous avions une épée de Damoclès au-dessus de nos têtes car nous risquions à tout moment une rupture de service. Nous n'avions pas le droit à l'erreur, après avoir connu deux tentatives de migration sur d'autres ERP qui se sont soldées par des échecs. »

Ce partenariat a permis à REP International l'utilisation d'un système unique pour ses 7 filiales, ses 22 responsables commerciaux et ses 40 agents qui ont aujourd'hui tous accès à des données stratégiques comme la consultation du stock, les délais d'approvisionnement ou encore les tarifs des composants.

La mise en place de l'ERP a fluidifié l'accès à l'information pour les utilisateurs, ce qui à terme fera gagner du temps à l'entreprise.

Jean-Christophe Boffet, Responsable Transformation Digitale et Numérique, complète : « *Pour une ETI, le changement d'ERP est un projet d'envergure. Nous avons fait le choix d'un démarrage Big Bang, sur un week-end, ce qui était risqué. Nous avons 40 ans d'historique, plus de 9500 machines installées et suivie en SAV sur les sites clients, des flux d'approvisionnement complexes, entre 35 et 40 millions de lignes sur les nomenclatures de dernier niveau, c'est-à-dire un énorme volume de données à récupérer. Nous pouvons dire aujourd'hui que ce démarrage a été un succès car nous n'avons pas connu de rupture de service. Ce succès s'explique à la fois par la stabilité de l'outil, l'écoute des équipes de Sylob, mais avant tout par la phase de préparation de notre côté et l'implication de la direction, des référents et Key Users, étape cruciale pour une ETI.* »

A propos de REP International

Fondée en 1907, REP International fabrique et commercialise des presses à injecter le caoutchouc et des presses compression. 150 collaborateurs composent la société dont le siège social est situé en région lyonnaise. REP International a développé une présence mondiale avec 7 filiales en Asie, en Amérique et en Europe, ainsi qu'un réseau de 40 agents. Ses clients sont des industriels des secteurs de l'automobile, de l'électro-ménager, de l'électrique, du pharmaceutique et du militaire.

Site web : <https://www.repinjection.fr/>

A propos de Forterro France

Forterro regroupe les marques d'ERP (Enterprise Resource Planning) : Clipper, Helios ERP, Silog et Sylob à destination exclusive des entreprises industrielles. Forterro propose aux entreprises industrielles l'ERP le plus adapté à leurs processus et leur secteur d'activité ; à déployer en direct et sans intermédiaire pour leur permettre de rester au plus proche de leurs clients et de maîtriser les délais de mise en place.

Forterro accompagne ses clients pendant de nombreuses années dans le développement de leur système d'information pour répondre aux enjeux de la digitalisation.

Site internet : www.forterro.com/fr

Chiffres clés :

- 3000 clients en France
- 300 salariés
- 4 sites en France : Caen, Pau, Aix en Provence, Albi
- Références : [Tekniaero](#), [UPIndustry](#), [Groupe WeAre](#), [Freyssinet Aero Equipment](#), [Coval](#), [Pronal](#), [Moustache Bikes](#), [Mablink](#)...

Contact presse



Corina Jeler

corina@escalconsulting.com

01 44 94 95 71 / 06 25 33 77 39

Léa Peuré

lea@escalconsulting.com

01 44 94 95 69 / 06 28 50 15 10