

Mots clés : entreprise, bilan, croissance, rachat, ERP, industrie, progiciel, cloud, R&D, solutions industrielles, innovation, système d'information, réindustrialisation...

Alerte presse

15% de croissance en 2022

Forterro dévoile les chiffres de sa progression et ses perspectives sur le marché français pour 2023

Paris le 2 mars 2023

Si l'année 2022 a apporté son lot de bouleversements et de crises, le marché des logiciels de gestion demeure un secteur très dynamique et en pleine croissance, corrélé par le besoin de digitalisation des entreprises.

En mars 2022, **Forterro**, fournisseur européen de logiciels et de services ERP pour le marché industriel, annonçait son rachat par **Partners Group**, l'une des principales sociétés mondiales de marchés privés, pour un milliard d'euros. Cette même année, l'éditeur de logiciels a enregistré **une hausse de 15% de son chiffre d'affaires**, conformément aux engagements financiers pris auprès du nouvel investisseur.

Actif dans **25 pays**, le groupe Forterro poursuit son développement dont la stratégie réside dans des fusions-acquisitions d'acteurs ERP les plus aboutis du marché. Au cours de l'année 2022, la société a étendu sa présence sur les marchés britannique et suisse, avec l'acquisition de **Wise Software**, distributeur de l'ERP OrderWise au Royaume-Uni et celle de **Clip Industrie CH**, distributeur de l'ERP Clipper en Suisse. Quant au développement du marché français, les rachats antérieurs des éditeurs **Sylob**, **Clipper**, **Helios** et **Silog** s'avèrent plus que bénéfiques. En effet, Forterro France connaît une croissance annuelle constante à deux chiffres depuis sa prise de pouvoir et enregistre une augmentation de plus de 200% de son ARR (Annual Recurring Revenue). Enfin, ses revenus générés par le Cloud sont également à la hausse, suite aux nouvelles offres Cloud des logiciels Clipper et Silog lancées en 2022. En 2023, la société continue les investissements sur l'architecture Cloud des produits de la gamme Sylob, le fer de lance de ses offres SaaS. Avec 95% de croissance des revenus SaaS en 2022, l'activité Sylob fait dorénavant plus de chiffre d'affaires en SaaS qu'en maintenance.

Forterro aspire désormais, dans un futur proche, d'atteindre **50 millions d'euros de chiffre d'affaires en France**. Pour réaliser cet objectif ambitieux, la société pourra compter sur les **200 nouveaux clients industriels** remportés sur le marché français et sur les **70 nouveaux talents** qui ont rejoint les équipes de Forterro France, au cours de l'année passée.

Pour répondre au mieux aux besoins de ses clients français, Forterro a consacré **plus de 12 000 jours en 2022 à la R&D** afin d'améliorer et de parfaire ses logiciels. De nouvelles versions des différents produits français de Forterro seront donc disponibles en avril 2023.

A propos de Forterro

Forterro est le partenaire de plus de 10 000 entreprises manufacturières de taille moyenne. Depuis sa création en 2012, Forterro s'est développé régulièrement pour devenir l'un des principaux fournisseurs de logiciels en Europe, avec des bastions dans chacune des principales économies industrielles du continent. Forterro abrite une gamme diversifiée de solutions sectorielles locales et verticales, chacune d'entre elles étant développée de manière unique pour son marché. Forterro regroupe en France les solutions ERP Clipper, Helios, Silog et Sylob reconnues sur le marché pour leur expertise et leur savoir-faire en matière de pilotage des activités industrielles.

Site web: <https://www.forterro.com/fr>

Contact presse Forterro France



forterro@escalconsulting.com

Corina Jeler

corina@escalconsulting.com

01 44 94 95 71 / 06 25 33 77 39

Léa Peuré

lea@escalconsulting.com

01 44 94 95 69 / 06 28 50 15 10